

## Comparto nautico-navale: incontri b2b nei Paesi Bassi

23-25 febbraio 2015 area di Rotterdam

### SCHEDA TECNICA

#### Destinatari

---

Imprese piemontesi e valdostane del settore nautica (leisure, professional, offshore & defense)

- |   |  |
|---|--|
| ▪ Scafo, ponti strutture                  | ▪ stile & design   |
| ▪ Strutture secondarie                    | ▪ fornitori di componenti e soluzioni per la cantieristica |
| ▪ Aperture                                | ▪ allestimenti   |
| ▪ Motopropulsione principale e secondaria | ▪ accessori  |
| ▪ Impianti di governo imbarcazioni        | ▪ refitting  |
| ▪ sistema natante                         | ▪ riparazioni e rimessaggio                                |
| ▪ Tessuti tecnici                         | ▪ Engineering  |
| ▪ Engineering                             | ▪ Machinery  |
| ▪ Machining                               | ▪ Offshore   |
| ▪ mercantile                              | ▪ defense  |

#### Programma

---

- 22 febbraio sera: briefing con le aziende per la messa a punto degli ultimi aspetti
- 23 febbraio workshop presso i cantieri olandesi : incontro con *il procurement* e approfondimento con i responsabili tecnici
- 24 mattino :workshop presso i cantieri olandesi : incontro con *il procurement* e approfondimento con i responsabili tecnici
- 24 pomeriggio : visita al Porto di Rotterdam

#### Servizi offerti

---

- Individuazione controparti mirate
- Assistenza specialistica durante i 2 giorni
- Organizzazione aspetti logistici
- Organizzazione e realizzazione del programma

#### Condizioni di partecipazione

---

A titolo di rimborso spese documentate le aziende le imprese di Piemonte Naval Technology usufruiscono di una **quota agevolata** di € 300,00+ IVA. Per le altre piemontesi e valdostane la **tariffa** è di € 500,00 + IVA.

- Gli incontri e le visite si terranno in lingua inglese
- Saranno inoltre a carico dei partecipanti i costi di viaggio e soggiorno e tutti i servizi non menzionati nella scheda tecnica.
- Durante i due giorni dovrà essere garantita la presenza di un responsabile commerciale/marketing qualificato dell'azienda, pena l'esclusione dalle prossime iniziative
- Le imprese devono inoltre impegnarsi a compilare il modulo di *Customer Satisfaction* al termine dell'iniziativa e il relativo *sales funnel*.



iniziativa cofinanziata con Fondo di Sviluppo e Coesione

[www.regione.piemonte.it/fsc/internazionalizzazione](http://www.regione.piemonte.it/fsc/internazionalizzazione)

## Modalità di iscrizione

Per aderire occorre cliccare su "**Nuova iscrizione**" e seguire le indicazioni.

L'iscrizione dovrà essere effettuata, entro il **16 gennaio 2015**, inviando a Ceipiemonte: la contabile bancaria che testimoni l'avvenuto versamento a INTESA SANPAOLO SPA - c/c 100000063846 intestato a Centro Estero per l'Internazionalizzazione S.C.P.A. IBAN IT21X030690921710000063846. (Comparto nautico-navale: incontri b2b nei Paesi Bassi)

Attenzione: si ricorda che è indispensabile trasmettere a Ceipiemonte il modulo di adesione in formato originale compilato, firmato e timbrato.

**Per informazioni:**  
**Ceipiemonte** s.c.p.a, Corso Regio Parco 27, 10152 Torino  
Piemonte Naval Technology  
tel. + 39 011 6700.659/631 fax +39 011 6965456  
E-mail: [nautical@centroestero.org](mailto:nautical@centroestero.org)

 Camera di Commercio  
Alessandria

 Camera di Commercio  
Asti

 Camera di Commercio  
Biella

 Camera di Commercio  
Cuneo

 Camera di Commercio  
Novara

 CAMERA DI COMMERCIO  
INDUSTRIA ARTIGIANATO E AGRICOLTURA  
DI TORINO

 CAMERA DI COMMERCIO INDUSTRIA ARTIGIANATO E AGRICOLTURA  
C.C.I.A.A.

 Camera di Commercio  
Vercelli